



Ruimte op Europese markt voor Surinaamse bananen

Suriname staat niet bekend als het bananenland voor de Europese markt. De productie is dan ook niet te vergelijken met de scheepsladingen uit bijvoorbeeld Ecuador die wekelijks in Europese havens aankomen. Toch is er een stabiele aanvoer uit Suriname naar Antwerpen, vanwaar de bananen verder over Europa verspreid worden.

“Food and Agriculture Industries, of FAI, bezit twee landgoederen in Suriname waarop meerdere bananentelers gevestigd zijn,” vertelt Chuck de Liedekerke van The Fruit Farm Group. Het areaal telt zo’n 2.000 hectare in totaal en jaarlijks worden meer dan 3 miljoen dozen gevuld met bananen. In 2014 werden de plantages gekocht van de Surinaamse regering, waarna het bedrijf begon met ontwikkelen van nieuwe markten. “De lokale markt in Suriname is voor ons klein, we hebben twee belangrijke markten: de Cariben en Europa,” vervolgt Chuck. “We zijn de enige commerciële bananenteler in Suriname, gemiddeld leveren we rond de 40 containers naar Europa en we willen dit volume in de toekomst graag uitbreiden.”

“RUIMTE VOOR KWALITEIT”

Het overgrote deel van de bananen wordt in de Europese retail verkocht. Daarvoor zijn er twee labels: Katopé voor de premium bananen en Switie voor de discount. Ondanks de lage bananenprijs ziet Chuck ruimte voor premium bananen in het schap. “Er is altijd ruimte in de markt voor kwaliteit. We hebben goede relatie met onze klanten in de Cariben en Europa. Natuurlijk zien we wat beweging als de prijzen dalen,

maar we weten dat het seizoenschommelingen zijn. Voor ons is de relatie met de klanten belangrijk. Met een goede kwaliteit heb je altijd een meerwaarde.” Hij verwijst naar een onafhankelijk smaakpanel waarin de Surinaamse bananen als beste uit de bus kwamen op het gebied van smaak.

Het bedrijf heeft een historische band met Greenyard, dat nog altijd de grootste afnemer van de Surinaamse bananen is, maar staat open voor samenwerking met nieuwe bedrijven. Na de fusie waarbij Univeg overging in Greenyard enkele jaren geleden werden de teeltbedrijven die onderdeel vormden van Univeg ondergebracht in een nieuwe onderneming: The Fruit Farm Group. Die keuze werd ingegeven door een andere investeringsstrategie. “Investeren in landbouw doe je voor de lange termijn, zeker met een product als appels of avocado’s gaat het om een periode van 20 jaar,” vertelt hij.

TELEN VOLGENS NATUURLIJK PROCES

Op de Europese markt vinden de bananen hun weg naar België, Frankrijk, Oostenrijk en Hongarije. Gezien de historische band tussen Nederland en Suriname ziet Chuck ook kansen op de Nederlandse markt.

Sinds de privatisering van de plantages in 2014 is er geïnvesteerd in kwaliteitsverbetering om daarmee een betere toegang tot de Europese markt te krijgen. “We hebben manager Eduardo Melendez, uit één van de grote bananenlanden, aangesteld als directeur om het bedrijf naar een internationale standaard te tillen,” vertelt Chuck. Scholing voor personeel, een feedback structuur in de keten tussen plantage en bestemming en nieuwe certificeringen tilden de productie naar een hoger plan. Vorig jaar werden de plantages Rainforest Alliance gecertificeerd.

Een betere bananenteelt is niet de enige verandering. Het bedrijf heeft de ambitie om verandering te weeg te brengen in het milieu. “Dat betekent dat we werken volgens principes die in de natuur aanwezig zijn in plaats van dat we de natuur controleren door chemische middelen. Op die manier zal niet alleen de kwaliteit van het fruit, maar ook de gezondheid van de bodem, milieu en de arbeidsomstandigheden van onze arbeiders beter zijn,” aldus Chuck. “Deze geleidelijke verandering is het gevolg van vallen en opstaan, onderzoeken en externe kennis. Experts bezoeken onze plantages om aan te geven hoe we onze bedrijven op een meer natuurlijke manier werken.”

BIODIVERSITEIT OP DE PLANTAGE

Praktisch uit zich dat in vier pijlers: een minimale bodemverstoring, ontwikkeling van een levende bodem, minimaal gebruik

van chemische middelen en investeren in biodiversiteit. “Dat laatste betekent dat we naast bananen ook andere gewassen zijn gaan telen op dezelfde plantage. We begonnen met een plantainplantage, dat is eenvoudig, want het is vergelijkbaar met bananen, ondertussen telen we ook papaya, passiefruit en kokosnoten,” legt Chuck uit. De natuurlijke manier van werken roept vragen op rond de bedreigingen van TR4 en Black Sigatoka, twee bedreigingen voor de bananensector. “Gelukkig hebben we geen uitbraak van TR4 in Suriname en hebben we alle voorzorgsmaatregelen genomen,” legt Chuck uit. “We zijn er van overtuigd dat de biodiversiteit en een veerkrachtig ecosysteem helpt om de risico’s te verminderen, dus moeten we blijven investeren in kennis over risicomanagement.”

BANANENEILAND

Black Sigatoka vormt in Suriname een kleine bedreiging, waarvoor ook de nodige voorzorgsmaatregelen genomen zijn. “We hebben het geluk dat we de enige bananentelers in het land zijn, waardoor we minder druk hebben van ziektes door de omgeving zoals in gebieden waar intensiever bananen geteeld worden,” legt Chuck uit. “We zijn een soort eiland.”

“Je moet alert zijn op de vroege signalen die de plant geeft in plaats van te reageren op de ziekte als de schade al is toegebracht,” vervolgt Chuck. De voeding voor de planten door een gezond ecosysteem moet leidend zijn en niet bescherming door gewasbeschermingsmiddelen, aldus Chuck. “Dat is ook

voor de consument veel beter, omdat die een product krijgt met een lager MRL en een betere kwaliteit dat geteeld is in

harmonie met de natuur en het is gezonder voor de arbeiders die minder met chemische middelen hoeven te werken.” (RM)

charles.deliedekerke@
thefruitfarmgroup.com



Benefits of TopTec ripening rooms

- Constant temperature thanks to the Reversed Air System with EC fans
- All bananas the same colour
- Reduced loss of moisture and weight during ripening
- Long shelf life and great quality
- Energy efficient due to unique Proba 5 software
- 30% more energy efficient due to unique tilt frame
- Suitable for various sorts of banana's, mango, avocado and other tropical fruit
- Very low energy consumption, **less than 90 Watt per pallet**
- Easy to clean and maintain without having to clear out the room
- Short construction time through prefabrication of TopTec and “Smart” workflow
- Simple mounting in new or renovated buildings
- Our fans meet ErP 2015 standards

Cooling Systems Holland uses natural refrigerants in it's cooling cycle.



coolingsystemsholland.nl

Zoltstede 10, 8431 HM Oosterwolde • The Netherlands
Telefoon +31 (0)592 530 310
info@coolingsystemsholland.nl

